

Unser Auftraggeber ist der globale Technologieführer auf dem Gebiet des computerbasierten Patientenmonitorings und Diagnosesystemen. Das Hauptgeschäft des Unternehmens liegt in der Entwicklung, Marketing und im Vertrieb der Technologien mit Fokus auf den schnell wachsenden Bereich der Schlafmedizin und der Neurologie. Das Unternehmen expandiert ebenfalls erfolgreich in die Bereiche der Kardiologische Diagnostik, der Überwachung von Vitaldaten und anverwandten Gebieten. Alle Produkte und Technologien werden unter Verwendung der neuesten Technologien und höchster Industriestandards im Haus entwickelt, designed und produziert und werden weltweit vermarktet.

Um die erfolgreiche internationale Entwicklung fort zu setzen sucht unser Auftraggeber nun die richtigen Personen für die Stellen

Vertrieb Außendienst– Klinische Neurophysiologie & Schlafdiagnostik

Ihre Aufgabe besteht darin innovative und moderne Medizintechnik an Medizinische Einrichtungen zu verkaufen und diesen Geschäftsbereich in Deutschland mit zu gestalten und weiter zu entwickeln.

Diese Positionen im Außendienst ermöglicht es Ihnen mit den besten und mehrfach ausgezeichneten Lösungen in dieser Kategorie zu arbeiten. Sie werden dabei von einem internationalen Experten- und Kollegenteam unterstützt und berichten direkt an den European Sales Director.

Diese neu geschaffenen Positionen steht für diejenigen offen, die bereits Berufserfahrung im Bereich der Medizintechnik oder auf dem Fachgebiet des Patientenmonitorings, der Diagnose oder Physiologie haben und neben Ihrer Berufserfahrung und Arbeitsethik eine Aufgabe suchen die Sie herausfordert, belohnt und Ihnen darüber hinaus eine erfolgreiche Zukunft sowie beste Karrierechancen bietet.

Folgende Voraussetzungen sollten Sie als Kandidat/in mitbringen:

Sie beherrschen die Deutsche Sprache fließend und sprechen ein gutes Englisch. Sie haben ein hohes Maß an Selbstmotivation, ein hohes Energielevel und Sie arbeiten selbständig und diszipliniert.

Mit Menschen Arbeiten, Kontakte knüpfen, erklären und präsentieren sowie einen Auftrag erfolgreich abschließen sind Teil Ihrer Persönlichkeit.

Ihr Auftraggeber fördert unbürokratisches arbeiten, sowie eine sehr persönliche, freundliche und kollegiale Arbeitsatmosphäre und bietet Ihnen darüber hinaus großen kreativen Freiraum. Team-Arbeit um die gesteckten Ziele zu erreichen ist dabei eine Selbstverständlichkeit.

Der erfolgreiche Kandidat ist direkt am eigenen Erfolg und dem des Unternehmens beteiligt und bestens für eine erfolgreiche Karriere in einem schnell wachsendes Unternehmen und Markt positioniert.

Interessiert? Dann schicken Sie Ihre aussagefähige Bewerbung, bevorzugt per E-Mail, unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an career@synviomedtech.com.

Karriere in Medizintechnik? Kontakt:

SYNVIO MEDTECH CONSULTING

– Recruitment Services

Turmweg 4 / 1

D-78647 Trossingen

career@synviomedtech.com